



SANJO ROTARY CLUB

三条ロータリークラブ 週報 No.5

2008.7.30 (No.2512)

第2560地区ガバナー／馬場信彦
会長／中村和彦
会長エレクト／菊池渉(クラブ奉仕A)
副会長／樺山仁(クラブ奉仕B)
幹事／石月良典
S A A／明田川賢一
会計／杉山幸英

例会日／毎週水曜日12:30～
例会場及び事務局／
三条市旭町2-5-10 三条信用金庫本店内
例会場／TEL 34-3311
事務局／TEL 35-3477 FAX 32-7095

E-mail : sanjo-rc@cpst.plala.or.jp
<http://www.soho-net.ne.jp/~rotary/>
(~shiftを押しながら“へ”的キーを
押してください)

■本日の出席会員数：59名中42名
■先々週出席率：82.14%

【ゲスト】

- ・コンチネンタル航空 新潟支店
支店長 坂井加奈子 様

【先週のメークアップ】

- [7.24] 燕RCへ
・加藤紋次郎さん
- [7.28] 三条南RCへ
・五十嵐晋三さん、五十嵐昭一さん
・菊池渉さん、山田富義さん
・斎藤弘文さん、丸山行彦さん
・加藤紋次郎さん、荻根澤隆雄さん
・五十嵐浩さん、西川文夫さん
・渡邊喜彦さん
- [7.29] 三条北RCへ
・武田眞二さん、荻根澤隆雄さん
・西川文夫さん、渡邊喜彦さん



「夢をかたちに」

2008～2009年度国際ロータリーのテーマ



古代蓮

会長挨拶

中村和彦 会長

石油の話



石油の話

全国では、ガソリンスタンド52,000か所
あります。

今、セルフサービスのガソリンスタンド
が出てきていますが、自分でお金を入れて
油を詰めるということで、一切サービスは
ありません。そういうスタンドが1998年4月
から解禁になり、以来52,000軒のうち、すでに1,200軒以上の
スタンドがセルフ化されています。

イギリスでは約70%、アメリカやドイツでは90%を超える
スタンドがセルフですから、日本もこれからセルフ化が進んでいくのではないでしょうか。

価格の問題で知っておいていただきたいのは、石油価格
100円のうち、皆さんが税金をどれだけ負担しているかとい
うことです。

まず、原油が入ってきますと原油関税、石油税はリッター
当たり2.21円です。それに、一般的にガソリン税といわれる揮
発油税と地方道路税が53.80円で、合わせて56.01円を皆さん
が100円の中でとりあえず税金として負担しています。

ガソリン代リッター100円のうち、56円が税金ですから中
身は44円です。なお、この44円のうち20円が原油の価格で、
残りに精製コスト、流通コスト、マージンがすべて入ってい
ます。

さらに、消費税を加えた105円のうち61.01円が税金とい
ことになります。

2000年度の第一次エネルギーに石油が占める割合が51.8%

でしたが、経済産業省が長期エネルギーの需給見通しということで、2010年度には45%になるだろうと発表しました。

21世紀に入っても、まだ第一次エネルギーは石油に依存している状態にあるということです。

幹事報告

石月良典 幹事

◎新潟万代RCより第8回ライラ研修開催のご案内が届いております。

と き 9月27日(土)～28日(日) 1泊2日
と こ ろ 学生総合プラザ「STEP」(新潟市)
参 加 者 ロータリアン1名以上
研修生 2名以上
締め切り 8月25日(月)

ニコニコBOX

中村和彦さん

先週の納涼例会親睦の皆さん、ご苦労様でした。
コンチネンタル航空の坂井様、卓話ありがとうございます。

石月良典さん

県央工業、おめでとうございます。
コンチネンタル航空坂井支店長様、卓話ありがとうございます。

山田富義さん

先週の納涼例会、親睦委員会の配慮ありがとうございます。

新潟県央工業高校の甲子園出場の支援金、御協力感謝申し上げます。

杉山幸英さん

県央工業野球部甲子園出場支援金を多額戴きました有難う御座いました。社会奉仕委員会より御協力感謝致します。

浅野金治さん

昨晩、スズメバチに頭を刺されて、急いで日戸先生より診てもらい、一命を取り留めました。ハチの針より注射の針がやさしく感じました。

松永一義さん

納涼例会、多数のご参加ありがとうございました。

県央工業おめでとう。

日戸平太さん

先週の夜例会、親睦委員会ご苦労様でした。

野崎喜一郎さん

21日の海の日、寺泊でクルーザー体験会を行いました。子ども12人を含む43人が参加して、一日楽しんでいただきました。渡辺稔さん、ありがとうございました。

高森章仁さん

甲子園出場、まだ夢のようです。

熊倉昌平さん

新潟県央工業高校

「夢をかたちに」RI会長テーマ。

米山智哉さん、丸山行彦さん、船越正夫さん、若槻八十彦さん、石塚欣司さん

コンチネンタル航空坂井様、卓話ありがとうございます。

外山雅也さん、近藤雄介さん、樺山仁さん、会田二朗さん、小越憲泰さん、石倉政雄さん、県央工業高校の甲子園出場を記念して。

川瀬康裕さん

都合により早退させていただきます。

7月30日分 ¥ 40,000

今年度累計 ¥245,000

8月のお祝い



◎会員誕生日

23日 米山智哉さん
30日 坂井庚司さん

◎夫人誕生日

5日	小宮智恵美さん	(好智さん)
7日	五十嵐きみ子さん	(昭一さん)
8日	成田久美子さん	(秀雄さん)
10日	石月道子さん	(良典さん)
14日	近藤律子さん	(雄介さん)
16日	阿部香苗さん	(吉弘さん)
18日	石橋久子さん	(育於さん)
20日	五十嵐史子さん	(寿一さん)
27日	佐野美知子さん	(勝榮さん)
28日	日戸英子さん	(平太さん)

◎結婚記念

28日 坂上 昭さん (洋子さん)

卓話

コンチネンタル航空新潟支店

支店長 坂井加奈子 様



ただいま、ご紹介に預かりました、コンチネンタル航空新潟営業支店の坂井と申します。本日は、このような素晴らしい機会を頂きまして心より感謝申し上げます。

そして、非常に明るいニュースということで、新潟県立新潟県央工業高等学校の甲子園出場、皆さんと一緒に、まずは一回戦突破ができるよう応援させていただきたいと思いますのでどうぞ宜しくお願ひいたします。

簡単にコンチネンタル航空とはどんな会社なのか、また私自身どういう人間なのかお話をさせていただければと思います。

会社の説明の前にまずは、私の簡単な自己紹介をさせていただければと思います。フルネーム“坂井加奈子”と申します。父親の実家は旧栄町にございまして今も祖母が一人で住んでおります。一年に私用で最低二回は三条の方に来まして、お墓は、本当にこちらのすぐ近くにございますのでたまにちょこっと手を合わせて帰ることもあるのです。

生まれ自体は新潟の市内でございます。新潟市の紫竹の出身で、現在も両親と共に暮らしております。両親と母方の祖母とそして愛犬のジョン之介という雑種の犬と一緒に暮らしておりますが、高校は父親の仕事の関係で柏崎高校というところを卒業させていただき、その後新潟県を離れて、日本大学の国際関係学部で4年間一応一生懸命勉強したつもりでございます。学校以外の社会勉強の方が多かったのかなあと思うところもあるのですが…

卒業してから東京の会社で2ヶ月だけ仕事をしたことがあるのですが、いわゆる五月病というものになりますて、22歳の春にすぐに新潟に戻って、縁ありコンチネンタル航空の新潟グアム線の開港メンバーとして入社をし、現在に至っております。

現在、新潟営業所支店長として、仕事を日々させていただいておりますが、こちらスターティングメンバーとして新潟営業支店の入社をしてから、その後名古屋市内にございますコンチネンタル航空中部営業支店というところで、約2年間勤務をさせていただき、その後いわゆる“出戻り”という形で、新潟の方に戻ってまいりました。

コンチネンタル航空というものが、どういった会社なのかをご説明、お話をさせていただければと思

います。

コンチネンタル航空、名前の通り日本の会社ではございません。テキサス州、ヒューストンに本社を置きます、アメリカの航空会社でございます。若干大きい航空会社の一つでございます。私を含めて全社員約4万5千人が世界中におられます。規模としては、世界中にある航空会社の中でも第5位の航空会社でございます。昨今は原油価格の高騰ということで、新聞等々でも、航空会社再編も含めてコンチネンタル航空もどこかと合併するのではないかというニュースを、新潟日報さんでご覧になられた方もいらっしゃるかもしれませんですが、今時点では独立した形でどこの会社とも合併せず、協力、協調関係を保ちながら、ユニークな経営理念を守っていくということで、しばらくは名前も変わることがなく進んでいくのではないかと思っております。

ちょっと数字的なお話をさせて頂きますと、アメリカ国内につきましては、144都市。そして新潟グアム線を始めといたします海外につきましては、なんと139都市へ毎日運航しております、約2千9百便以上の飛行機を毎日飛ばさせていただいております。何故、グアムと新潟を結ぶ航空会社がアメリカのヒューストンに本社を置いているのか、よく聞かれる質問ですけれども、グアムというのは、意外と知られていないのがアメリカの準州、いわゆるアメリカのテリトリーの中なのです。皆様にとっては三条から一番近いアメリカがグアムだということを是非皆様の頭の隅に置いておいていただければと思うのです。

もともとはコンチネンタルミクロネシア航空という航空会社がグアムを中心として日本をはじめ各国を結ぶ航路を持っておりまして、その100%出資の航空会社がコンチネンタル航空ということです。ヒューストンと結ぶ航路につきましては、成田空港から毎日ヒューストン線というものがあります、あわせてニューヨークの方にも成田空港の方から直行便を毎日運航させていただいております。コンチネンタル航空の中で主要空港と呼ばれる我々は“have airport”と呼んでおりますが、こちらは今申し上げましたヒューストンがございます。本社がございますヒューストン、そしてニューヨーク。3つ大きな“airport”がありますが、その中でもニュージャージー州にありますニューアーク空港、そしてもう一つは国際路線としては日本とは直行便がない関係でなじみは少ないかもしれません、北部にございますオハイオ州のクリーブランド、そして新潟から直行便を運航しておりますグアム、こちらがコンチネンタル航空の主要空港としてございます。ニューヨークに関しましては、ニュー

ヨークヤンkeesの“official airline”を務めさせていただいております。松井さんは、日本航空さんと個人的にスポンサー契約をされておりますので、個人的に日本に帰ってこられる時はJAL日本航空さんでお戻りになりますがニューヨークヤンkeesとしてのご渡航になりますと必ずコンチネンタル航空でということになりますので、もし試合を観られる機会がございましたら“コンチネンタル航空 official airline”ということで目にしていただける機会もあろうことかと思います。

新潟グアム線の搭乗者数、搭乗率を上げるということが私新潟営業支店支店長としての務めでございます。新潟グアム線に等価した話の前に最後に一つだけ、コンチネンタル航空というのは非常にユニークな経営理念を持っております会社でございます。コンチネンタル航空が自分の社会人人生の中のほとんどを占めるわけなのですが、この業務に邁進してこれたのも非常にユニークな経営理念があったからではないでしょうか。その中でも面白い経営理念を少しお話させていただければと思います。

コンチネンタル航空の約4万5千の社員一人一人が、同じモットーを持って毎日の業務にあたっております。それをひとまとめにして申しあげると“Go for a plan”日本語でいうと“前に進む計画”ということです。とにかく過去を振り返るということは分析としてしますが、あくまでも前に未来に向かって毎日を過ごしていき、“on time performance”飛行機を必ず時間通りに運航できるよう努力をし、かつ安全に清潔な飛行機でお客様を目的地までお届けするというこの目標を全社員が持っているのです。

この会社の経営理念が我々のような末端の人間にまで細部に渡り行き届いている、こちらはコンチネンタル航空の非常にユニークな経営理念の一つではないでしょうか。

その“Go for a plan”なんですが、まずはマーケティングプラン、これからどういった方向でコンチネンタル航空が発展していくべきなのか、発展をさせなければならないのかというところで“Flies to win”、勝つために飛ぶ、勝つために運航させるという、日本語で言うとアグレッシブ過ぎ積極的すぎるよう聞こえるかもしれないですが、とにかく前を向いて“Flies to win”、勝つために飛ぶ。

そして財政プランとして“Found the future”、将来に対して備えを行うということです。どんなに勝つために飛ぶと言っていても、先立つ物がなければなにもできません。そういう意味で現在原油価格の高騰は苦しい状況ではありますが、それも将来に

対して備えをするということころで、いろんな経営のしょうさいがございます。

次に航空会社にとっての「プロダクト」とは何かと申しますと、いわゆる機内でのサービス、そして空港でのファシリティです。コンチネンタル航空が、どんなに飛行機を時間通りに飛ばして、清潔な飛行機で、お客様を目的地にお届けしたとしても、空港があまり良くなかったり、また、関連するところの保安検査等々のご協力がなければ何も生まれてきません。これらが私共が常に考えております「プロダクトプラン」です。

そして最後に、これだけは是非お話して帰りたかったことなんですが、「ワーキングトヨゲザー」、こちらは「従業員プラン」、みんなと一緒に働くということです。会長だから、社長だからは一切うちの会社では関係ありません。まあアメリカという文化ですから、社長と呼ぶことも少ないのですが。

日本支社長はチャールズ・ダンカンというジョージア州出身の、私より年齢が1つ上の人で、世界の中でも最も若い支社長です。それから、ヒューストンの本社においてアジア太平洋地区を統括しておりますのがマーク・アービンという副社長です。そして我々の大ボスが最高経営責任者、ラリー・ケルナーといいます。

私はヒューストンの本社で会長に会っても、彼のことを「ラリー」と呼んでいます。そして彼も、私のことを「カナコ」と呼びます。

それぞれの立場でやらなければならない事はもちろんありますが、頭部から末端まで、みんなが同じ目標に向って業務に励むということが「従業員プラン」「ワーキングトヨゲザー」ということで、少しユニークな経営性を持っているのかなと思ってお話をさせていただきました。

また、皆さんにお配りさせていただいた資料の中には、コンチネンタル航空「新潟—グアム便」就航10周年記念セレモニーの新潟日報さんの新聞記事のコピー等を入れてありますので、あとで目を通していただけたらと思います。

1998年の7月2日、「新潟—グアム直行便定期路線」としてスタートいたしましてから、おかげさまで10周年を迎えさせていただきました。

また、この私もコンチネンタル航空に入社して10年となりました。この大きな節目の7月に、今回三条ロータリークラブさんでこのように卓話をさせていただきますことは、私にとってたいへん光栄なことでありますし、一生の思い出として残ることでないかなと思っております。

次に、私の仕事の内容についてお話をしたいと思います。航空会社に勤めていますというと、たいてい客室乗務員、いわゆるスチュワーデスと間違えられますが、私の仕事は、航空座席をお客様に売らせていただくこと、旅行会社さんと契約を結ばせていただくことでございます。

ですから、私の仕事の内容は、団体旅行、個人旅行、パッケージツアー、募集型企画旅行等々、コンチネンタル航空の「新潟—グアム線」を利用した、魅力ある旅行プランをご提案させていただいて、その旅行商品をいかに気持ち良く旅行会社さんに売っていただかかということになります。そして、お客様にとって、魅力ある旅行商品を提示させていただいて、1名でも多くのお客様にご利用いただくことが私の仕事でございます。

最後になりますが、このコンチネンタル航空「新潟—グアム線」は唯一、真南に向いた国際航空路線でございます。新潟にとって重要な路線としてお考えいただき、また、そう思っていただけるよう、新潟から3時間半で行けるグアムの魅力を、これからもいろんな機会を通じて皆さま方にPRをさせていただき、皆さま方に愛される航空会社を目指して行きたいと思っております。

本日はご清聴、誠にありがとうございました。

次週例会 8月13日 クラブ休会

次々週例会 8月20日 外部卓話 三条市国体推進室
室長 堤 孝昭様

